

PRESSEMITTEILUNG

Miller Heiman lädt am 5. Juni zum EMEA Sales Performance Summit ein

Jetzt Endsprint für die Anmeldung zum Vertriebskongress

Amberg, im Mai 2014

„Igniting Growth in your Sales Organisation“ oder „Zündstoff für Ihren Vertrieb“ – unter diesem Titel knüpft Miller Heiman an den großen Erfolg des Vorjahres an und lädt wieder zum Sales Performance Summit nach München ein. Der englischsprachige Vertriebskongress für alle Führungskräfte und Entscheider aus Management, Vertrieb und Personalentwicklung findet am 5. Juni 2014 im München Airport Marriott Hotel statt.



Die hochkarätig besetzte Veranstaltung bietet zahlreiche inspirierende Vorträge rund um das Thema Vertrieb aus verschiedenen Blickwinkeln. Die Teilnehmer erfahren exklusiv die neusten Ergebnisse der jährlich durchgeführten Verkaufsstudie mit Thematisierung der aktuellsten Trends und Herausforderungen im Vertrieb.

International erfahrene Vertriebsexperten zeigen Wege auf, wie den sich stets verändernden Bedürfnissen und Erwartungen der Kunden zu begegnen ist. Dabei belegen die praxiserprobten Beispiele, dass Unternehmen im komplexen B2B-Umfeld durchaus nachhaltiges Wachstum generieren können.

Zum ersten Mal wird am Nachmittag zu drei parallel stattfindenden interaktiven Workshops eingeladen. Die Themen reichen von ‚Sales Management‘, ‚Sales Coaching‘ bis zu ‚Daten-

Management im Vertrieb'. Allen Besuchern bietet sich darüber hinaus die einmalige Chance zum Gedankenaustausch und Networking mit Teilnehmern aus unterschiedlichsten Branchen und Ländern.

Die Registrierungsgebühr beträgt 125,-- Euro pro Person. Eine detaillierte Agenda sowie die Möglichkeit zur Registrierung finden Sie unter: www.millerheiman.eu

Über Miller Heiman – The Sales Performance Company

Miller Heiman ist weltweit führend auf dem Gebiet der Leistungssteigerung im Vertrieb und fungiert seit mehr als 35 Jahren als wegweisende Ressource für Führungskräfte im Vertrieb. Mit der Erfahrung aus mehr als 20.000 Kunden-Projekten und der Arbeit mit über 1.5 Millionen Alumni helfen wir Unternehmen dabei, effiziente und strukturierte Vorgehensweisen im Vertrieb zu entwickeln, die auf Best Practices basieren und darauf abzielen, Abschlussraten zu erhöhen, Verkaufszyklen zu reduzieren und Kosten im komplexen B2B-Vertriebsumfeld zu minimieren. Unsere Kunden profitieren dabei von unserem praxiserprobten Weltklasse-Vertriebssystem und wiederholbaren Methoden, die unsere intensiven Forschungsarbeiten sowie einen präzisen und kundenorientierten Ansatz nutzen, um nachhaltige Resultate zu erzielen. Mit Niederlassungen auf der ganzen Welt (USA, Deutschland, UK und Australien) liefert Miller Heiman beständige und zeitgemäße Vertriebslösungen. Weiterführende Informationen finden Sie unter: www.millerheiman.com.

Ihre Ansprechpartnerin für Presse und Medien bei Miller Heiman Europe ist

Gabi Wiesneth

Fleurystraße 7

D-92224 Amberg

Tel. + 49 9621 91770-18

Fax + 49 9621 91770-66

E-Mail: press-europe@millerheiman.com

Internet: www.millerheiman.eu

Die Veröffentlichung ist frei. Wir bitten um ein Belegexemplar.